Sellfinity.

THE GAME CHANGER

Sellfinity.

Sellfinity är det smarta CRM:et som ger dig mer för mindre.

Sellfinity är CRM-systemet som vill befria världen från dåliga lösningar med dyra integrationer och skenande månadskostnader.

Med Sellfinity får du leads- och kundhantering, e-postmarknadsföring, supporthantering, gamification, custombyggda dashboards, integrationer mot affärssystem och mycket, mycket mer. Har ni råd att låta bli?

Sellfinity.

The game changer.

Allt i ett system

Engagera, motivera och stärk ert team i ett och samma system. Genom effektiva arbetsflöden och intern/extren kommunikation skapar ni en arbetsplats som är produktiv, sammansvetsande där ingen information trillar mellan stolarna.

Inga addons

Använd mappsystem för att organisera, skapa struktur och tidlinjer för varje projekt och kund. Arbeta tillsammans i ett system. Glöm röriga och kostsamma applikationer. Sellfinity samlar allt i ett system. (Ja förlåt, de viktigaste affärsintegrationerna går givetvis att integrera).

Flexibilitet

Med agila anpassningsbara dashboards får era medarbetare siffror som är relevanta för specifika avdelningen, som till exempel support-hantering, marknadsföring, försäljning.

Engagemang

Motivera personalen och skapa en kul, trivsam miljö där det inte finns några tråkiga Excel-filer så långt ögat kan nå. Skapa målsättningar för den enskilda säljaren eller för hela verksamheten. Bra överblick på processen för både personal och chefer.

Sellfinity.

399 KR/ användare

Sellfinity är det självklara valet när du vill ha alla funktioner, samlade hos en och samma leverantör – och dessutom till ett riktigt bra pris.

I stället för att betala för en tjänst där du sedan måste lägga till alla relevanta funktioner ingår allting från början – och du betalar bara 399 kronor i månaden för varje användare.

Den stora fördelen med Sellfinity är att det blir enklare att sälja. Med Sellfinity skapar du fler leads och får fler avslut, men du får också mer engagerad personal tack vare det inbyggda gamification-systemet.

Sellfinity.

Allt ingår, alltid.

- ✓ Skapa dokument och avtal
- ✓ Pipe management
- ✓ Skapa PDF-mallar
- ✓ Integration mot affärssytem
- ✓ Leadsgenerering
- ✓ Intern chatt
- ✓ E-postkampanjer
- ✓ Säljgamification
- ✓ Support-hantering
- ✓ Projekthantering
- ✓ Kalenderintegration
- ✓ Marketing automation

Sellfinity.

Allt i ett system

Pipe management

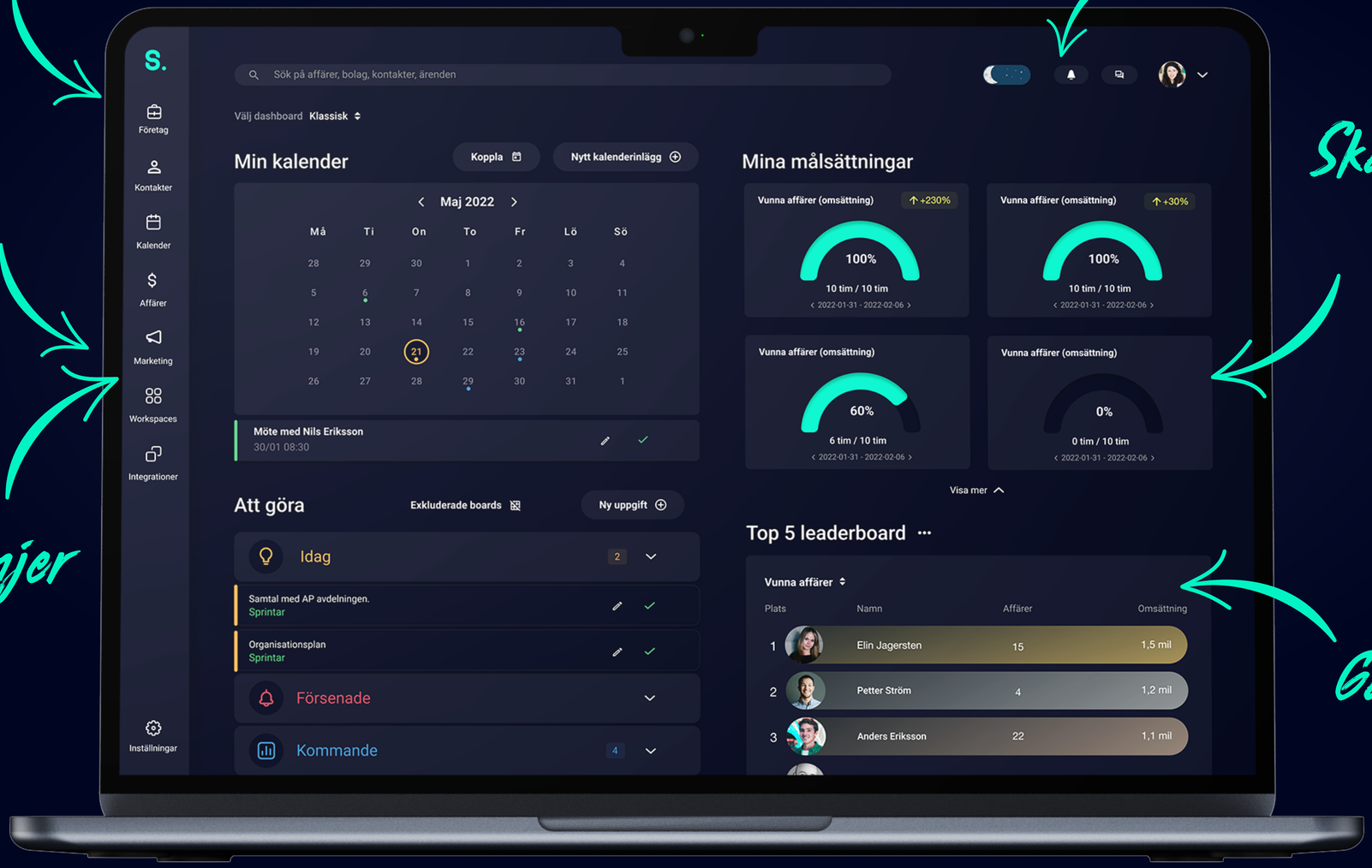
Chatt

Marketing automation

Skapa dokument och avtal

E-postkampanjer

Gamification



Sellfinity.

Svenska CRM rebellerna

Sellfinity består av utvecklare, strateger och säljare som vill förändra hela CRM-branschen. Att skapa en inspirerande produkt för såväl personal, chefer och ansvariga på arbetsplatsen. Vi är här för att utmana det traditionella tänket i branschen.

Sellfinity föddes för 8 år sedan. Då utvecklades skräddarsydda system till företag som kände avsaknad av funktioner till deras organisationer. Funktioner som CRM-marknaden inte kunde förse dem med. Detta har lett till flera års erfarenhet av att bygga användarvänliga agila system som är anpassade för organisationer med olika flöde – funktioner som vi idag samlat i en och samma produkt, Sellfinity.

Vi värdesätter transparent pris, anpassningsbara dashboards till alla avdelningar, effektivare flöde på arbetsplatsen och framförallt. Allt i samma system för att minska månadskostnaden.